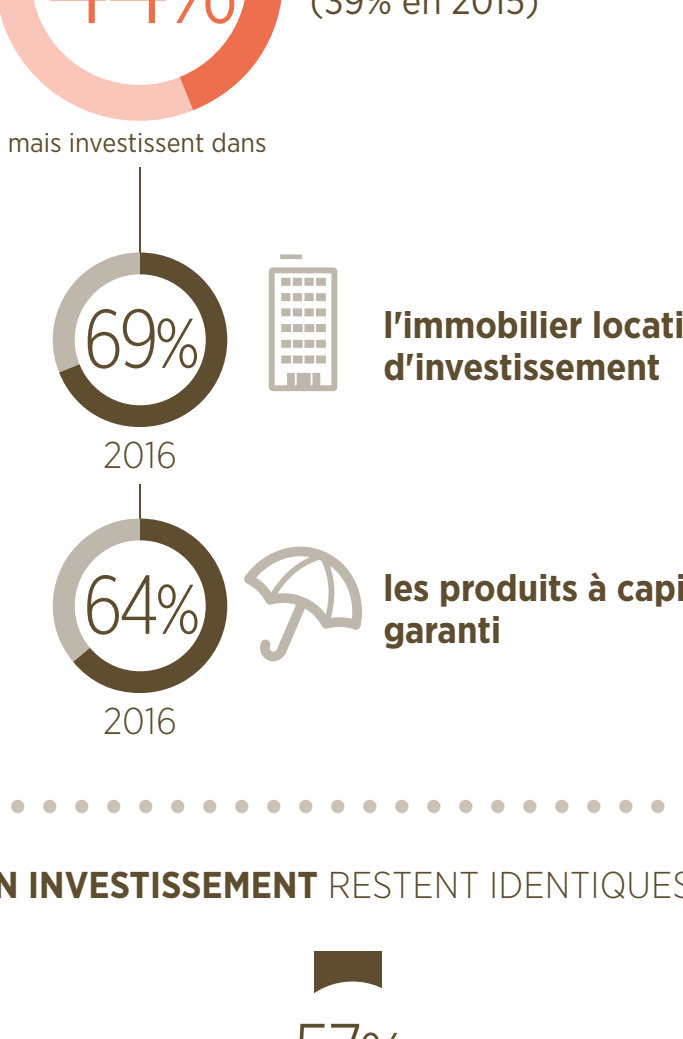


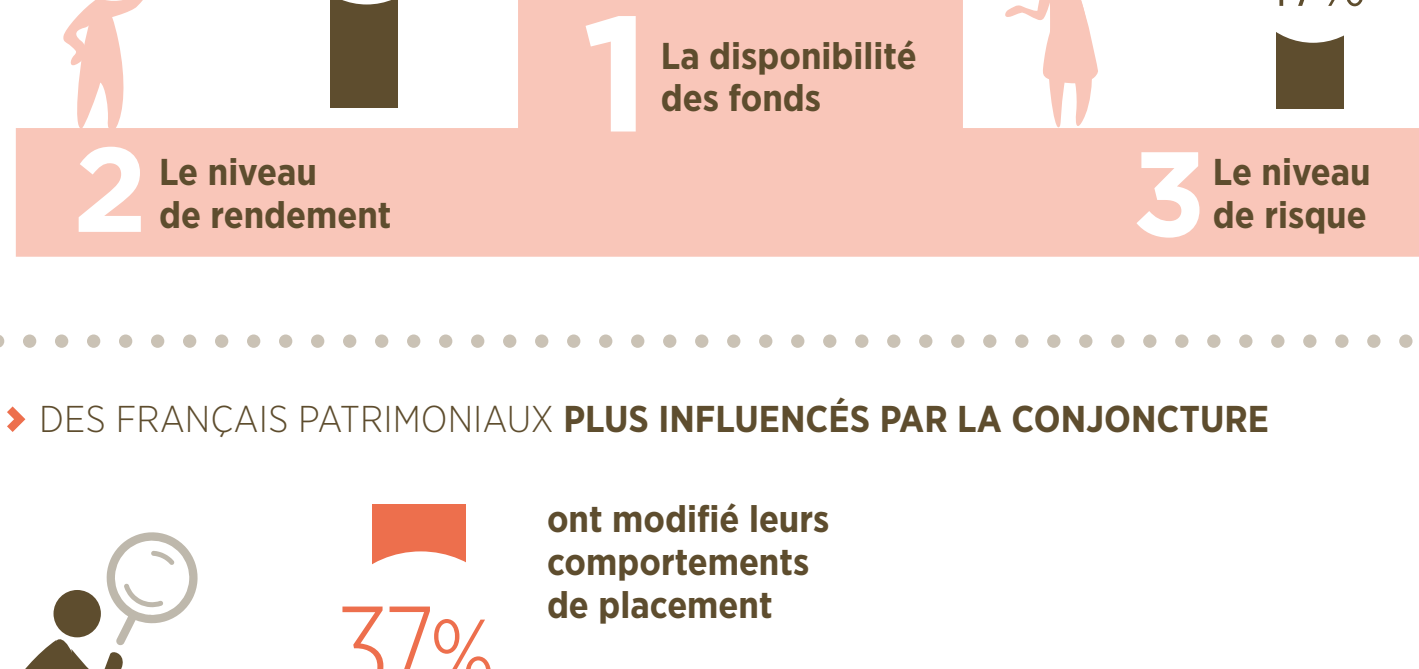
OBSERVATOIRE UFF-IFOP DE LA CLIENTÈLE PATRIMONIALE 2016 (8ÈME ÉDITION)

ENSEIGNEMENTS BAROMÉTRIQUES EMBLÉMATIQUES

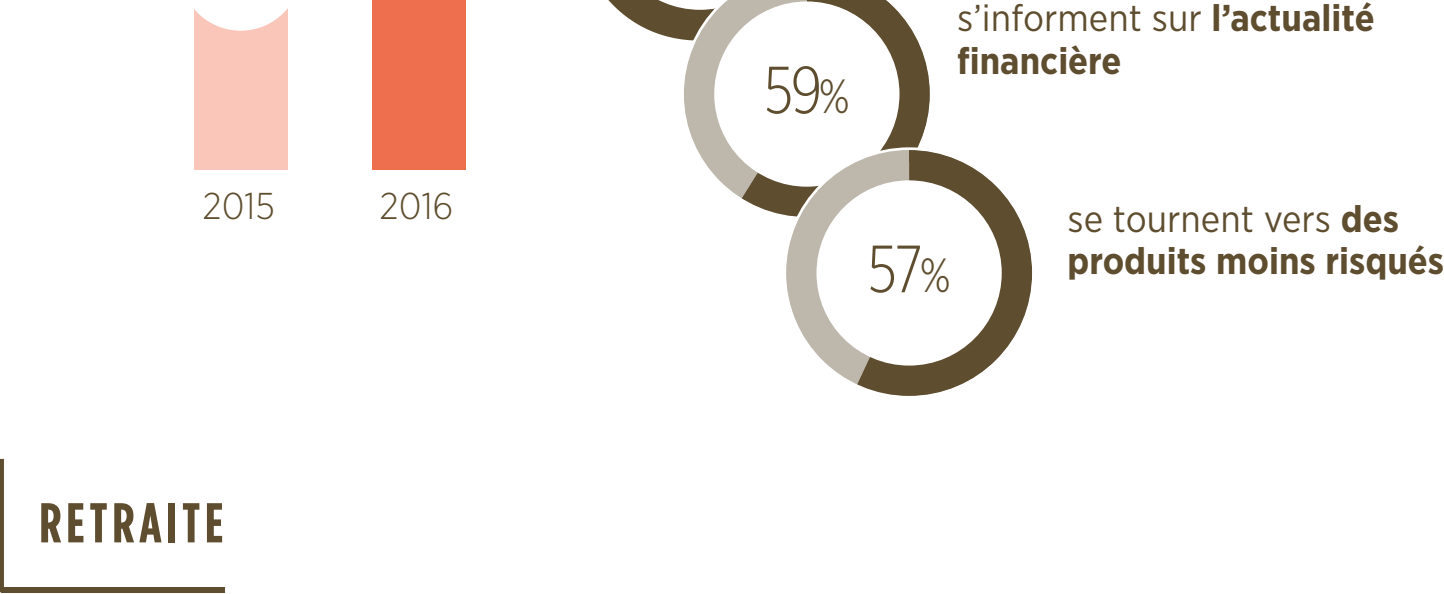
➤ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX SE DÉCLARENT **PLUS OUVERTS AU RISQUE MAIS CONTINUENT À INVESTIR PRUDEMMENT**



➤ LES CRITÈRES DE CHOIX D'UN INVESTISSEMENT RESTENT IDENTIQUES

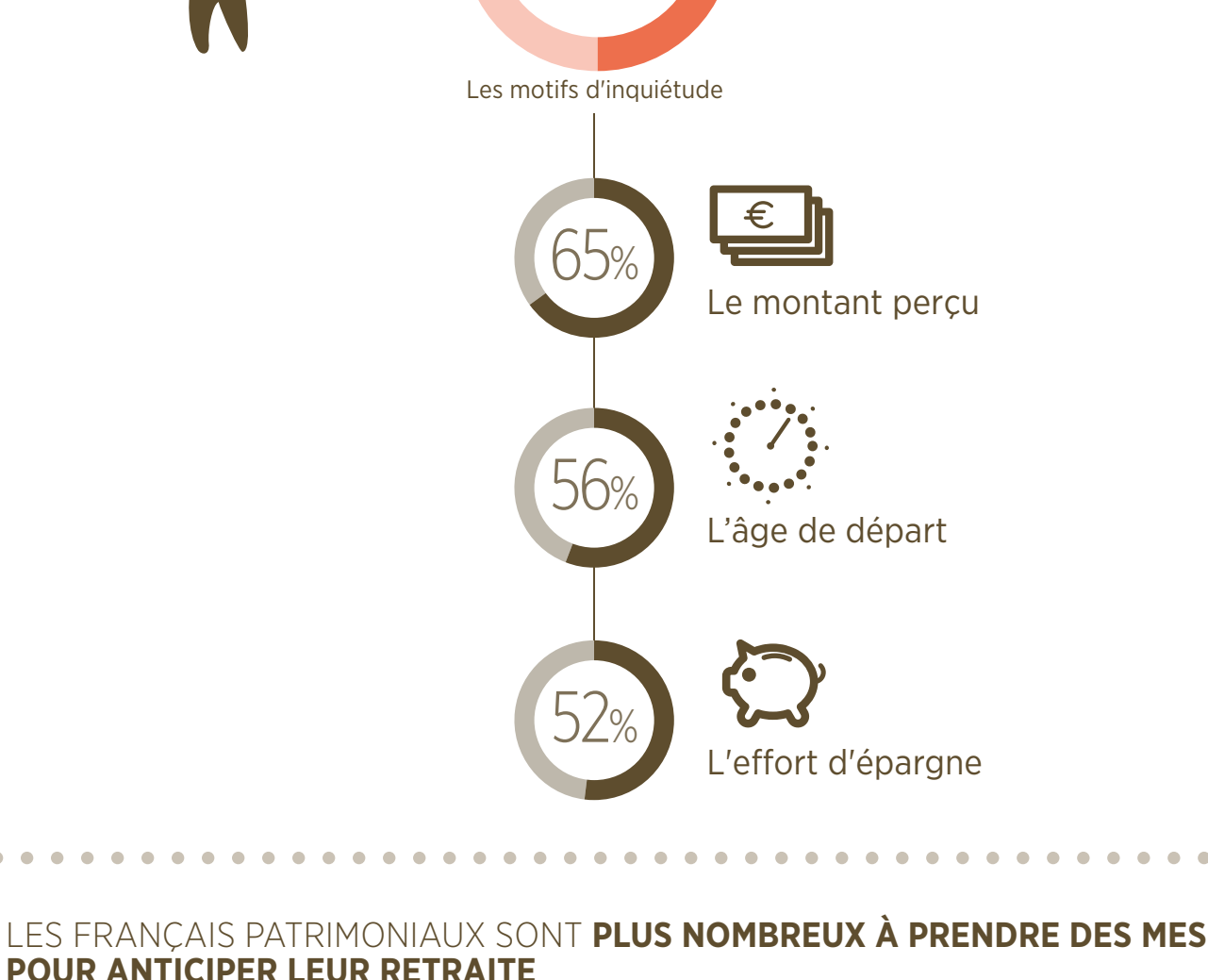


➤ DES FRANÇAIS PATRIMONIAUX **PLUS INFLUENCÉS PAR LA CONJONCTURE**

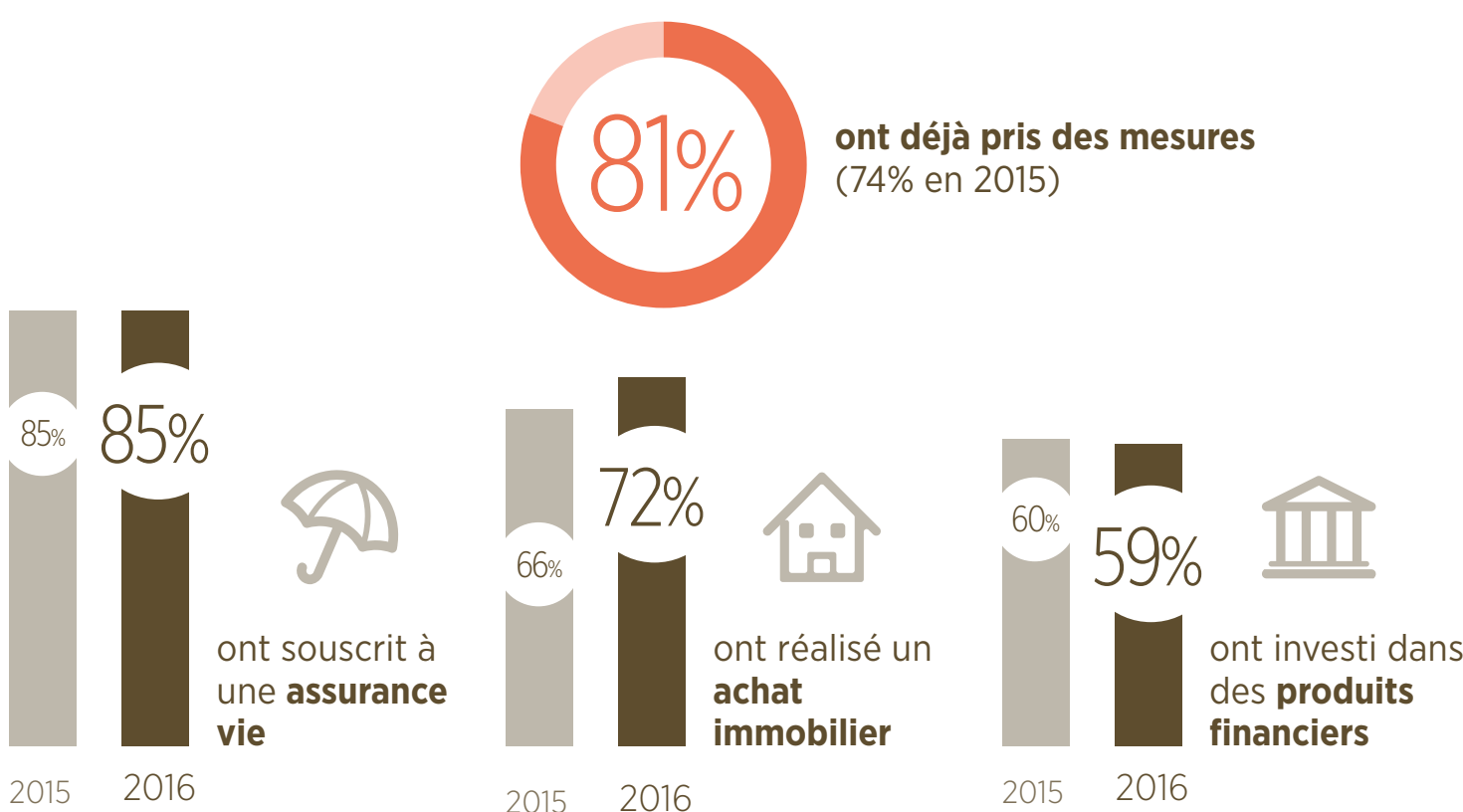


RETRAITE

➤ LA RETRAITE, 1^{ER} OBJECTIF D'INVESTISSEMENT CHEZ LA MOITIÉ DES FRANÇAIS PATRIMONIAUX



➤ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX SONT **PLUS NOMBREUX À PRENDRE DES MESURES POUR ANTICIPER LEUR RETRAITE**

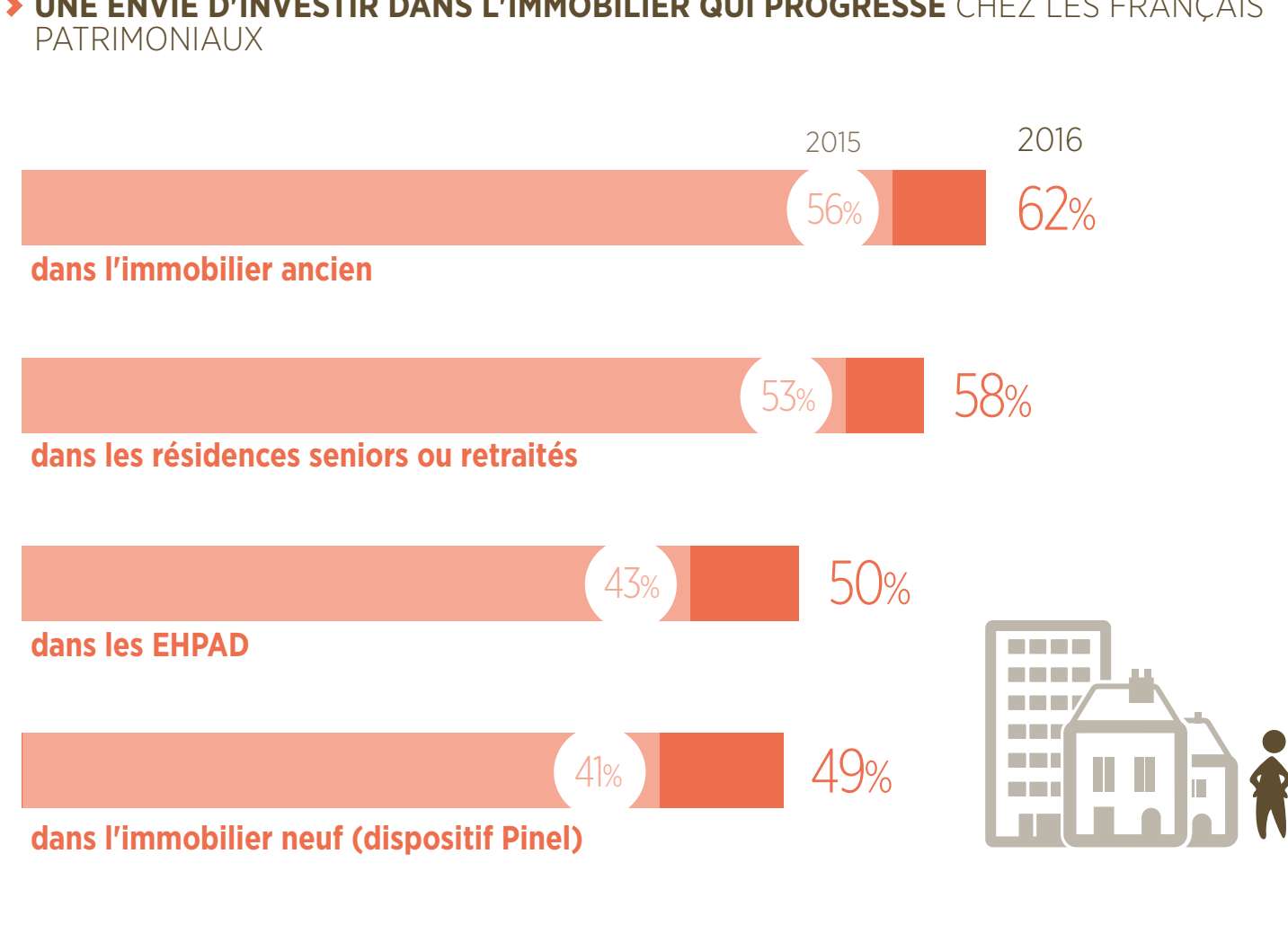


1 Français patrimonial sur 4

n'ayant pas encore pris de dispositions financières, projette de le faire en 2017

IMMOBILIER LOCATIF

➤ UNE ENVIE D'INVESTIR DANS L'IMMOBILIER QUI PROGRESSE CHEZ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX



SERVICES EN LIGNE

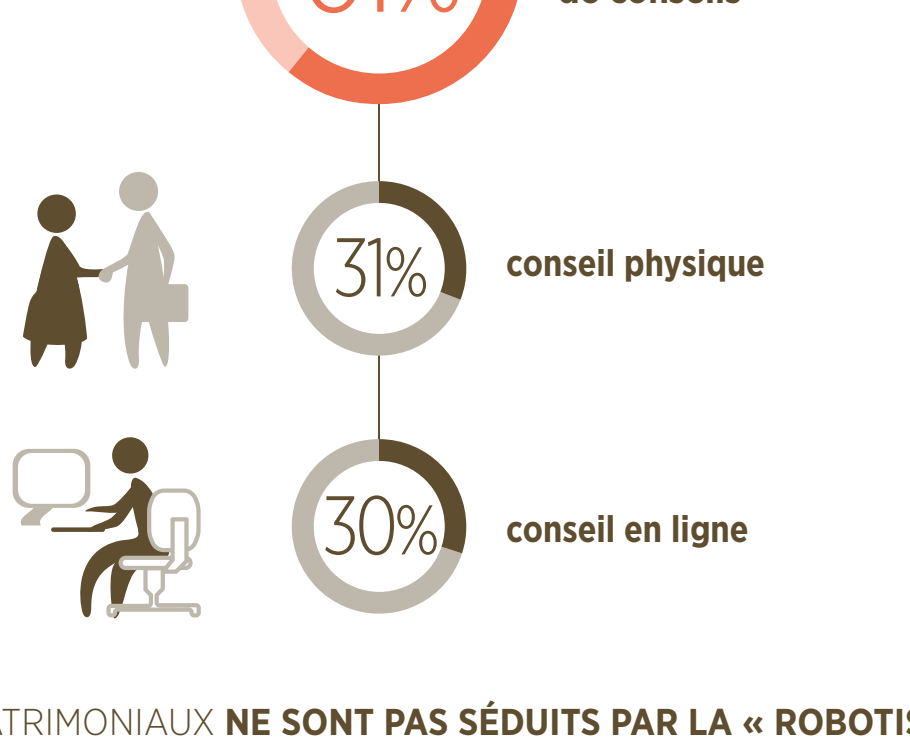
➤ L'ACCÈS AUX SERVICES EN LIGNE DEVIENT INCONTOURNABLE POUR LA MOITIÉ DES FRANÇAIS PATRIMONIAUX



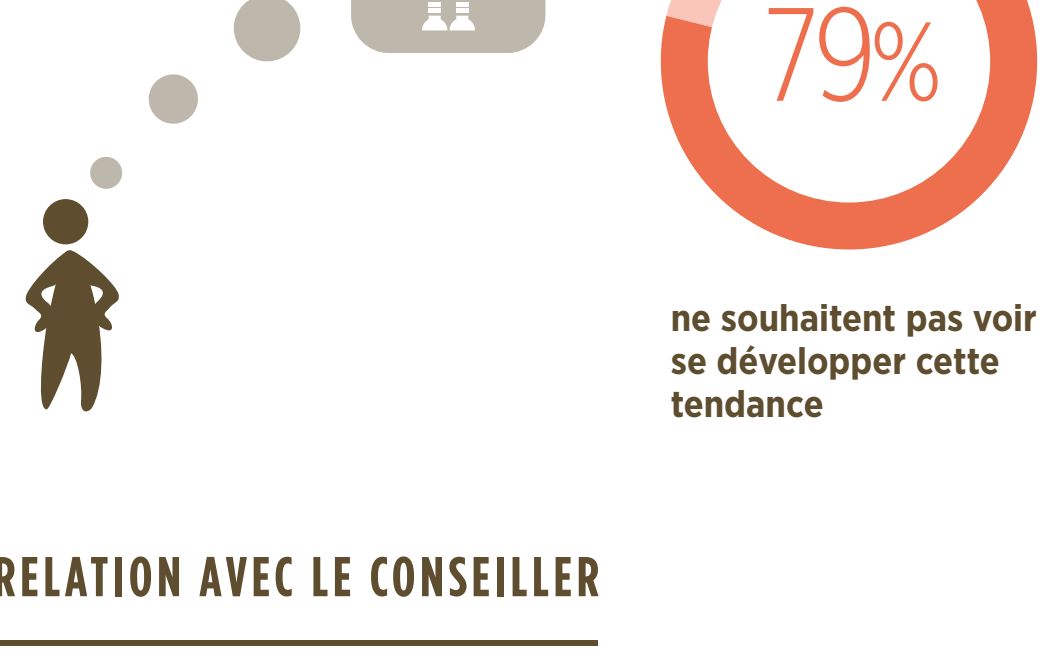
➤ LEURS MOTIVATIONS PRINCIPALES



➤ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX **TOUJOURS À LA RECHERCHE DE CONSEILS**



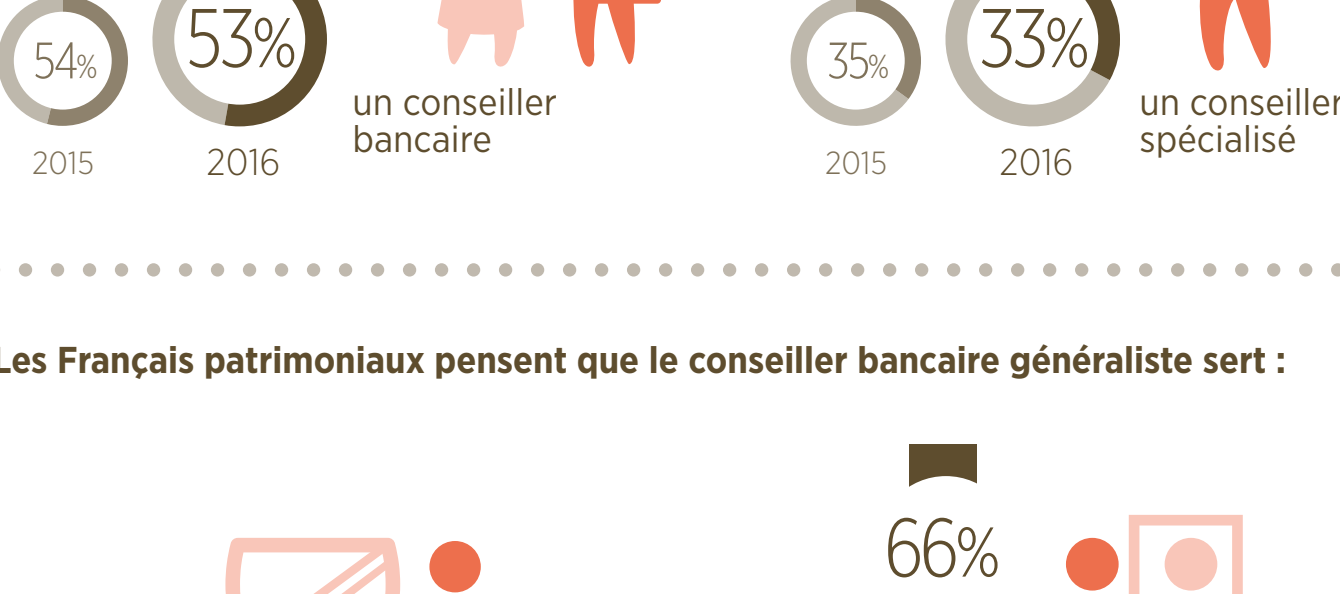
➤ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX **NE SONT PAS SÉDUITS PAR LA « ROBOTISATION » DU CONSEIL EN GESTION DE PATRIMOINE**



RELATION AVEC LE CONSEILLER

➤ LE CONSEILLER BANCAIRE DEMEURE L'INTERLOCUTEUR PRIVILÉGIÉ DES FRANÇAIS PATRIMONIAUX

Pour la souscription de produits financiers, les Français patrimoniaux s'adressent à :



Les Français patrimoniaux pensent que le conseiller bancaire généraliste sert :



➤ LES FRANÇAIS PATRIMONIAUX **PRÊTS À CHANGER D'INTERLOCUTEUR**

